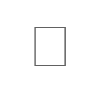
**Transcrição**

4 de agosto de 2025, 05:06PM

 **Danilo de Albuquerque** começou a transcrição

 **William Enio Guedes Fabricio** 0:04  
Como o próprio Danilo falou, a intenção é apresentar para vocês a intenção da da PF em fazer uma licitação para gerenciamento de frotas, uma licitação de âmbito nacional é, por óbvio, tem a participação da divisão de gestão de frotas, representado por mim e pelo Rogério.  
Para apresentar o que nós, o que foi desenhado para essa licitação que se avizinha? Agora, se Deus quiser, nos próximos semestres, no próximo semestre. Qual o objetivo dessa licitação? Seleção de uma empresa que vai prestar um serviço integrado de gerenciamento de fraudes para a polícia federal.  
Ela e de abrangência nacional, vai ser feita uma única licitação para que todas as unidades que participem da PFE. Elas são obrigatoriamente participantes dessa licitação. Elas vão seguir essa mesma regra que foi desenhada por nós? Agora, quais são os serviços que vão ser abrangidos?  
Por essa nova licitação, abastecimento de veículos, embarcações e equipamentos, todos os tipos de combustíveis, gasolina comum, premium de optocranage, etanol, diesel, PS 10 a 50 GNV harlanus combustível necessário. A movimentação dos equipamentos, embarcações e veículos abrir a.  
O sistema de controle em tempo real do que que está sendo abastecido para que a gente consiga ter essa informação é aplicativo Android EOS de rede credenciada. Mapa informações do veículo é algo sensível, levando em consideração que as viaturas da polícia federal, elas.  
Cotidianamente, fazem deslocamentos interestaduais e às vezes um colega está num outro estado e não tem conhecimento da rede credenciada. Então, por isso que haja a necessidade de um aplicativo onde a gente consiga ter essa informação e algo que tem que ser, tem. Tem sido muito questionado a respeito dos órgãos de controle.  
A respeito do limitador de preço, foi adotado como como limitador de preço combustível a tabela da np, que é uma tabela oficial, publicada no site da np, com preço médio do nos estados onde onde foi feito o abastecimento?  
Outro serviço abrangido, manutenção de veículos e embarcações, manutenção, sendo preventiva e corretiva. Tudo que faz sentido para que um veículo esteja apto. A operação parte elétrica, mecânica, funilaria, pneu, ar-condicionado. Por ser um órgão policial.  
E dispor de viaturas com blindagem é necessário que também esteja previsto nessa nesse item de manutenção, a partir de blindadoras é para prestar manutenção, sinalização policial, por óbvio, concessionárias. Nós temos veículos que por vezes são necessários, que se faça revisão em rede, concessionária da.  
Para fins de manutenção de garantia. Mesma coisa a gente precisa que seja fornecido o histórico que a gente tem acesso ao histórico de manutenção desse veículo para comparativos de orçamento, alertas de custo e aí vai. E como limitador de preço algo que já é utilizado EEE amplamente difundido no mercado.  
A as tabelas de controle que são utilizadas por seguradoras, perícias, que é a audatex, molicart, Síria, Orion ou alguma outra similar utilizada pelo mercado ainda transporte porta a porta de veículos em que situações?  
Quando a gente precisa fazer transferência de veículos entre unidades da polícia federal a em função de movimentação temporária de veículos para uso de operações policiais, cito, como, por exemplo, o brics, que aconteceu mês passado. A gente por vezes precisa levar uma quantidade.  
Maior de viaturas blindadas de Brasília para lá ou de São Paulo, Rio e uma outra cidade. Então é para essa mobilidade que a gente precisa que também seja previsto esse transporte porta a porta de veículos é e também numa situação que menos frequente, mas também acontece na situação de servidores movimentados por processo de emoção interno da polícia.  
Para que esse veículo, que faça parte do dos bens particulares do servidor, também possam ser movimentados formas de pagamento e identificação tag por RFIDI cartão, para quê? Para permitir o abastecimento automatizado nos postos que são ocupados com tecnologia RFIDI. Quando não for possível.  
Do cartão, bem como assegurar a livre passagem dos veículos da polícia federal por todas as praças de pedágio, onde haja cobrança automática no território nacional.  
Por que de uma licitação nacional, né? Hoje a gente se depara com algumas superintendências que conduziram processos de licitação. É e não fizeram a previsão de itens muito simples que por Ventura gera uma dor de cabeça tremendo. Eu cito, por exemplo, o nosso contrato em Brasília atual. Ele vê a possibilidade.  
De abastecimento, por exemplo, de diesel comum, S10 ES 50. Mas eu já me deparei com situações de superintendência onde ele só permitia o abastecimento com diesel S50. Então, para um colega, ele acha que isso é uma falha da gerenciadora de frotas, porque não permite o abastecimento de diesel S10.  
Quando, na da realidade, foi um erro na especificação do edital pela superintendência que não fez essa previsão. Então, com a licitação nacional a gente vai conseguir ter uniformidade a respeito disso. É importante ficar claro que a licitação, ela é conduzida pela diretoria de logística.  
Representada por nós, o nosso diretor, doutor André Luiz, também está presente Na Na audiência, mas as contratações vão ser individualizadas. Todas, como eu disse, todas as superintendências vão participar desse, dessa licitação, desse certame como participantes.  
E as contratações vão sendo feita a medida que os seus atuais contratos forem vencendo, pra que num prazo máximo de 1 ano vamos colocar assim todas as superintendências vão estar sobre as mesmas regras que vão ser estipuladas nessa licitação. O contrato vai ter vigência de 30 meses, com possibilidade de prorrogação, né? Por até 120 meses.  
Conforme permissão da própria lei de licitações, é 91433.  
Como eu disse, a gente vai centralizar, a gente vai conseguir integrar a gestão de frota até para tomada de decisões internas. Hoje, uma dificuldade que nós temos, por vezes é ter acesso as informações de superintendências que utilizam contratos com outras gerenciadoras de frota.  
E isso nos dificulta muito, então a gente entende que com essa licitação nacional a gente vai conseguir integrar os sistemas da contratada com o da polícia federal por meio de APIs. E a gente vai conseguir, com poucos cliques, ter conhecimento do de toda a frota.  
Para poder tomar decisões assertivas de de de deslocamento de veículos, de suplementação, de combustível, de como está sendo utilizado até para tomada de decisão para aquisição de novos veículos da polícia federal. É, é algo muito sensível para a gente hoje. Essa informação está centralizada.  
E por isso, de uma licitação de âmbito nacional, para que uma única empresa que sendo contratada vai poder fornecer essas informações pro gente. Com a integração dos sistemas hoje, qual é o status da polícia federal? Eu falo hoje porque se eu, se eu bobear, seu olhar agora pode dar uma pequena divergência.  
Pequena, mesmo que às vezes um veículo entrou um veículo saiu, mas é uma média 11, número aproximado. Muito próximo disso que foi extraído semana passada. São 8321 veículos, 461 embarcações que estão distribuídas em todo o território nacional.  
É, perfazendo um total de 9876, 86 veículos e embarcações.  
Para que vocês tenham ideia de números em 2024, eu coloquei litros, senhores, é principalmente porque nós tivemos um problema muito grande. Acho que vocês se depararam em outros órgãos também. É a respeito de colocar simplesmente valores. Em 2024, gastamos.  
4000000 de litros, 4000000 e meio de litros de gasolina, quase 4000000 de diesel peças, 24000000 de reais serviço, 13000000, o que deu 11 custo aproximado de 37000000 e meio.  
Como eu estava dizendo, porque litros é a estimativa dos valores para essa contratação. A gente levou em consideração a litragem com essa litragem consumida por cada estado e acrescido um percentual que a gente entende útil em função do aumento da frota das demandas operacionais da polícia federal, foi feito.  
Um cálculo com base nos valores obtidos no site da np. Então, por exemplo, um Distrito Federal, gastamos 1000000 de litros, 1000000 de litros vezes o preço do combustível. Gasolina no Distrito Federal. Com isso, a gente conseguiu tirar.  
As divergências, que aconteciam de preços entre diferentes estados, por exemplo, e foi um spam para mim. Quando eu olhei no site da np, o preço da gasolina e do diesel em Brasília é muito próximo do Macapá de Macapá, todavia, em Manaus é 2 BRL mais caro. Então por isso que a gente levou litros.  
E fez o somatório a multiplicação com valor obtido no site da np. Isso é o status hoje da polícia federal. Qual é a estimativa da nova contratação?  
Abastecimento uma estimativa anual de 105000000, manutenção preventiva e corretiva 65000000 o cooperfaz um total de 170000000 e meio ano. Como eu disse para vocês esses valores toda a polícia federal.  
Para acesso a essa informação por superintendência, o anexo g, que foi um dos documentos disponibilizados. Os senhores para essa audiência lá tem os valores discriminados por cada uma das superintendências, tanto de abastecimento quanto de manutenção. Não só superintendências, mas órgão central. Porque em Brasília, além da da.  
Da da diretoria de logística, da divisão de gestão de frota, ainda há superintendência do Distrito Federal e a academia nacional de polícia. Mas isso está completamente esmiuçado nesse anexo g.  
Pois bem, o que que a gente espera com essa nova licitação? Primeiro que ela é fundamentada nos princípios da nova lei, né? Da 1433, eficiência, economicidade, transparência, boas práticas da administração. Um dos motivos dessa audiência é exatamente apresentar ao mercado o que se pretende contratar para ouvir o que?  
O mercado entende para não ser pego de surpresa. Controle de custos, né? Uma definição clara com os os limitadores, objetivos de preço, tabelas, ANP, sistemas de controle de preços de peças e mão de obras já utilizados no mercado audatex, sirium. E aí, vai?  
Governança e integração, ou seja, como eu disse para os senhores, a integração do sistema da PF conta contratada para nos facilitar, dar maior controle, rastreabilidade das operações com a frota, a agilidade na tomada de decisões e a transparência de como está sendo feita a execução contratual. Justificativa técnica.  
É mais vantajoso a gente centralizar essa, essa contratação como um sistema integrado de gestão de frota, exatamente porque circulam o objeto maior que é a frota veicular e de embarcações da polícia federal.  
O que que eu peço pra vocês? É em em em se decidindo participar com sugestão de alterações é que seja adotado um modelo, um documento que eu vou fornecer pra vocês. Onde?  
O artigo que está sendo objeto de crítico ao apontamento, qual é a crítica ao apontamento que se faz a esse artigo? E qual é a sugestão da redação para esse artigo, de maneira que a gente possa crescer e fazer uma contratação eficiente, que chega a com o teto?  
Então, em regras gerais e sucintamente, é isso, como o próprio Danilo falou, todos os materiais foram disponibilizados aos senhores na pró realização dessa audiência.  
Danilo.  
Que eu poderia acrescentar de apresentação é isso. Eu fico à disposição do eventuais apontamentos, do questionamento que os participantes queiram fazer.  
Eu. Eu peço, peço desculpas, eu, eu, doutor André, nosso diretor de logística, coloca à vontade, se eu quiser fazer um comentário, alguma complementação, por favor.

 **Danilo de Albuquerque** 12:21  
Bom.

 **Andre Luis Lima Carmo** 12:31  
É boa tarde a todos, não só pra agradecer a explicação do William, Enio e a gente se coloca à disposição aí pra.  
Para tirar as dúvidas, essa contratação ela é muito importante para nós. Ela é balizadora e a todo interesse nosso, em que tudo transcorra da melhor maneira e seja mais um referencial da polícia federal para os demais órgãos públicos.  
Mas a gente fica aqui.  
O qap.

 **Danilo de Albuquerque** 13:08  
Correto? É nesse momento, vamos abrir o espaço para manifestação dos representantes. Cada participante terá até 10 minutos para falar, é, vou fazer a convocação dos participantes e pedimos que digam seu nome e A Entidade que representa.  
Antes de iniciar a fala, a senhora Cristiane Duarte e a senhora Gabriele Araújo, representantes da Prime consultoria e assessoria empresarial.  
Fiquem à vontade.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 13:46  
Boa tarde, vocês estão me ouvindo?

 **Danilo de Albuquerque** 13:49  
Sim.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 13:50  
Boa tarde, eu sou a Gabriele, sou representante da empresa Prime e na verdade eu queria tirar algumas dúvidas que eu tive quando eu analisei o edital que foi disponibilizado, eu posso fazer essas essas perguntas?

 **Danilo de Albuquerque** 14:04  
Fique à vontade. A senhora tem 10 minutos.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 14:06  
Tá, é, eu posso, eu faço essas perguntas, uma de cada vez, vocês vão respondendo ou eu faço todas de uma vez? Qual que seria a melhor forma?

 **William Enio Guedes Fabricio** 14:15  
Eu. Eu acho que talvez fazendo uma pergunta, acho que a gente pode resolvendo e tentar resolver respondendo já, né? Danilo pode ser?

 **Danilo de Albuquerque** 14:16  
Filho.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 14:23  
Tá bom, então.

 **Danilo de Albuquerque** 14:23  
Pode ser?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 14:25  
É a primeira pergunta seria, qual o modo de disputa que vai ser escolhido para poder funcionar na no momento da licitação da disputa?

 **William Enio Guedes Fabricio** 14:43  
Daniela ficava Daniela, a chefe da divisão de contratações, pra vontade.

 **Danilo de Albuquerque** 14:44  
Fica à vontade, Daniel.

 **Danielle Trindade de Souza** 14:47  
Esse modo de disputa ele vai ser definido a partir do momento que a gente elaborar o edital. É, em princípio a gente por prática tem usado um modo aberto.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 14:52  
Ah, tá.  
Bom, a licitação anterior Ela Foi dividida, né? Em grupos, esses grupos tinham itens e, conforme eu fui analisando o edital, eu percebi que tá levando mais em consideração o valor global. Aí essa licitação nova, ela vai ser feita como anteriormente, ela vai ser dividida em grupos com itens.

 **Danielle Trindade de Souza** 14:59  
Que?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 15:16  
Ou vai ser levado em consideração o valor global, um item só, um grupo único.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 15:23  
É boa tarde, Eu Acredito tá que sou o Vinícius aqui, tá? Na coordenação de licitações e contratos, é a gente ainda não lançou uma intenção de redigir preço pra isso aqui tá pra o objeto, pode ser que com a participação de outros órgãos, haja necessidade de a gente fazer uma readequação em relação a isso, tá?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 15:41  
Hum?

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 15:41  
Mas, em tese, há o planejamento para que sejam feitos alguns itens em grupo. Em um grupo, tá?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 15:48  
Hum, entendi, é igual anteriormente foi feito, tá? É Oo valor do transporte, né? Do da questão dos caminhões Cegonha, eu vi que vocês trouxeram de uma forma total de como 900000, BRL e não separou esse valor por unidade, que são 30 unidades.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 15:52  
Isso.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 16:05  
Aí esse vocês teriam esse valor disponibilizado já ou ainda será verificado?

 **William Enio Guedes Fabricio** 16:16  
Wellington, você consegue nos ajudar com isso?

 **Uellington Bonaparte Roques Cortes** 16:20  
Bem AA questão do desse valor que foi definido, foi estipulado numa quantidade de viagens, né? Nós não. Possivelmente, isso deve ser agrupado num, num, num item só, justamente porque a gente hoje a gente não consegue definir qual que é a origem, qual destino, quantidade de veículos.  
E pelo que AA proposta é justamente que a gente faça esse orçamento, como é feito com hoje na manutenção com as empresas que sejam apresentado 11 proposta para ser feito aquele transporte, então, a princípio seria um item só mesmo.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 16:52  
Entendi. É vocês teriam as localidades que teriam que fazer um credenciamento para poder ter esses caminhões seguintes disponibilizados umas localidades ou ainda não?

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 17:05  
Isso eu eu entendo, é Gabriele, que seria da mesma forma com que vocês fazem a questão do é de manutenção de viaturas, entendeu? Então assim vocês e queriam é procurar essas essas empresas pra fazer.

 **Uellington Bonaparte Roques Cortes** 17:05  
Hum?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 17:17  
Ah, tá, sim.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 17:25  
É esses acordos. O que a gente pode falar para você é que a gente tem. É um maior volume de transporte saindo de Brasília e retornando para Brasília, mas isso pode ser, até porque a frota de Brasília é é muito grande. Brasília, São Paulo.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 17:27  
É?

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 17:44  
Paulo Rio. Então, muitas vezes, quando a gente tem que movimentar veículos, esse movimento de veículos, ele é feito dessas localidades que possuem muitos veículos, mas não necessariamente tá. Então é só. E a ideia seria isso. Normalmente essas empresas que trabalham com Cegonha, elas trabalham no país inteiro, né?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 18:04  
Sim, é que eu vi que foi disponibilizado também um anexo que contém nas localidades seria necessário outro abastecimento quanto para manutenção. Como a gente seria mais perto de manutenção?  
É a outra pergunta, seria se esse valor de 171000390 e 720, ele é um valor anual? É um valor para os 30 meses?

 **William Enio Guedes Fabricio** 18:26  
Anual?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 18:27  
Anual?

 **William Enio Guedes Fabricio** 18:28  
Aquilo é estimativa de gasto anual. Por isso que eu coloquei no slide 170000000 e no final barra ano. Aquilo é estimativa anual e aí no anexo g, tá detalhado. Qual é o valor por superintendência por unidade? Vamos colocar assim porque tem superintendência em unidade centrais e tá subdividido tanto em abastecimento quanto em manutenção.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 18:47  
E aí manutenção, sim.

 **William Enio Guedes Fabricio** 18:48  
De atenção, exato, mas são valores anuais.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 18:52  
É, eu verifiquei também que no edital pode pode falar.

 **William Enio Guedes Fabricio** 18:55  
Certo? Só só. Só um pouquinho, Gabriel, me desculpa.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 18:57  
Só fazer 11 apontamento, tá? Gabriele? É pra que você nos entenda, a gente quer fazer uma licitação e que os contratos durem até 10 anos, tá? Pra isso, o que que a gente fez? A gente utilizou o histórico.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 19:01  
Tá?  
Tá?  
Sim.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 19:13  
Tá, e a gente fez uma projeção do nosso aumento de frota e da da nossa necessidade, tá? Então assim, essa contratação, a nossa intenção é que ela dure os 10 anos, tá? Então a gente já fez um levantamento do nosso histórico e da projeção para o.  
Para os próximos 10 anos, porque é a gente hoje tem várias unidades, inclusive a nossa. Tá que a gente tá desesperado porque o nosso saldo de manutenção de viatura EE peças a gente não dispõe mais de um quantitativo que chegue até o final da.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 19:34  
10 anos, entendi.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 19:52  
E isso tem acontecido com várias outras unidades, então essa é a nossa ideia, então sei lá, olhou aí 170000000 por ano, porque isso a gente já está projetando para que esse contrato dure no tempo, tá?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 20:06  
Tá bom, então é. Eu estava verificando que no edital ele já menciona sobre o atestado que será exigido, né? Lá na habilitação, só que ele não fala nada sobre a qualificação econômico financeira, que nesse como é uma licitação de um valor bem alto, é muito importante, né? Que seja exigido.  
Os balanços, os índices. Aí eu queria saber se isso realmente vai ser solicitado no momento da da habilitação.

 **Danielle Trindade de Souza** 20:36  
Provavelmente essa definição contra a habilitação ela vai ser definida no termo de referência, mas pelo montante, é muito provável que a gente exija toda AAA habilitação, que é prevista na minuta da Gu.  
Incluindo Balanço, índices de financeiros ou mobilização completa.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 20:57  
Então tá bom? As perguntas, muito obrigado, viu? Pelos esclarecimentos a Cristiane, eu acho que ela tem uma questão também para falar com vocês. Obrigada, boa tarde.

 **Danielle Trindade de Souza** 20:57  
Sorteio normal.

 **William Enio Guedes Fabricio** 21:07  
Obrigado você, Gabriel.

 **Danilo de Albuquerque** 21:07  
Boa tarde, fica à vontade, Cristiane.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 21:08  
Boa tarde.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 21:10  
Boa tarde, pessoal. Eu sou a Cristiane, representante da Prime, é minha dúvida é que o edital de vocês ele traz em relação às tags que seja um único dispositivo para atendimento aí do abastecimento e também em relação a livre passagem nas praças de pedágio.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 21:27  
Tá?

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 21:28  
É pensando aí na questão de agilidade, segurança e na continuidade das operações em caso de haver alguma alguma eventual falha, é a utilização de 2 tags distintas. Não seria mais confiável? Para que vocês possam garantir essa operação?

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 21:29  
Tá?

 **William Enio Guedes Fabricio** 21:49  
Cristiane quando a gente eu vou falar, mas sobre Rogério, se quiser complementar o Ricardo também é a intenção de colocar tag e cartão. É exatamente porque a gente sabe que alguns postos, por exemplo, de gasolina, não tem dispositivo para leitura RFID. Aí, nesse caso, o cartão atenderia.  
É, eu entendi até então que o único única tag seria viável pra isso, mas um dos motivos da audiência, como o próprio doutor André falou, é ouvir capital do mercado. As boas sugestões pra essa questão de segurança. Eu tava conversando um pouco antes da audiência com a Débora.  
Que é a nossa coordenadora de geral de administração, exatamente a respeito da utilização da tag para o abastecimento da viatura, de como é que a gente poderia fazer essa questão de segurança? Porque hoje, quando vai fazer um abastecimento de um veículo, é necessário que além do veículo identificado.  
Se identifique também o condutor que está fazendo há abastecimento por meio de senha e matrícula, para que haja uma vinculação entre a viatura x foi abastecida pelo policial William. É, estamos abertos as boas sugestões de como é que a gente pode melhorar essa questão de segurança, eu sei.  
Que vocês, que o mercado gerenciador de frotas tem além do cartão ou tag, se há outra possibilidade de íntima melhorar a segurança são bem vindas a sugestões.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 23:05  
O que. O que você está comentando, Cristiane, é de usar uma para abastecer 2 tags, uma para abastecimento e outra para para pedágio, é isso.

 **William Enio Guedes Fabricio** 23:05  
Débora, doutor André Rogério.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 23:15  
Isso, exatamente.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 23:17  
Assim a gente não fez nenhuma limitação que teria que ser uma tag só, tá? Então assim, eu acho que isso é como é uma inovação e o intuito nosso é realmente saber como é que isso vai se portar, né? E a gente conseguir essa prestação de serviços?  
Isso eu não vejo como um problema. É a oferta dessa desses 2 dispositivos, tá?  
Assim a gente não limitou que Ah, fosse uma ou fosse única, eu mesmo tenho. Acho que 2 tags no meu carro Ah, do condomínio lá do do sem parar assim, não vejo problema em relação a isso, tá?

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 24:03  
Tá ok? Então, muito obrigada. Essa era a minha única dúvida.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 24:06  
EE Cristiane é, a gente conseguiria no abastecimento que fosse exigido. É matrícula e senha. Mesmo com a tag.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 24:17  
É obrigatório, mesmo com a leitura da tag, é necessário que tenha o registro e a senha do condutor informados no momento do abastecimento.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 24:18  
Ah, está ótimo.

 **William Enio Guedes Fabricio** 24:26  
Ótimo, então não é lançado de pronto, simplesmente o abastecimento, porque fez a leitura da tag, né?

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 24:26  
Parabéns.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 24:31  
Então ele precisa informar o registro e informar a senha para que a operação seja finalizada.

 **William Enio Guedes Fabricio** 24:36  
Excelente, era era uma dúvida que a Débora estava questionando aqui mais cedo e eu não sabia da resposta. Obrigado pelo esclarecimento.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 24:42  
A gente entendia que seria isso semelhante ao que acontece com cartão de crédito, né? Que hoje eu tenho cartão de crédito por aproximação e em algumas lojas ele passa direto. Em outras ele me pede 100, então isso já já fica. É esclarecido pra gente.

 **William Enio Guedes Fabricio** 24:56  
Perfeito.  
Obrigado, Cristiane.

 **Danilo de Albuquerque** 25:05  
Muito obrigado. Cristiane Gabriele é dando prosseguimento, convocamos o senhor Guilherme de Oliveira e André Aguirre, representante da tica de soluções.

 **Andre Luis Lima Carmo** 25:16  
É só um momento, só um momento, por favor.

 **Danilo de Albuquerque** 25:16  
E a vontade os senhores têm 10000, sim.

 **Andre Luis Lima Carmo** 25:19  
É, queria convidar aqui Oo nosso coordenador geral de planejamento e modernização, Flávio.

 **Danilo de Albuquerque** 25:21  
Doutor.

 **Andre Luis Lima Carmo** 25:27  
Pra Ele participar também da reunião.

 **Danilo de Albuquerque** 25:30  
Perfeito.

 **Andre Luis Lima Carmo** 25:31  
Só um momento.  
Eu tenho 2 observações para fazer em cima das perguntas que a Gabriele e a Cristiane fizeram, posso fazer agora?

 **Danilo de Albuquerque** 25:53  
A vontade, doutor.

 **Andre Luis Lima Carmo** 26:00  
Vamos lá, é primeiro sobre a Cristiane, mencionou sobre os contratos de 30 meses. Não é só para deixar claro que a intenção começou. O contrato é inovador também e ele é o contrato robusto ao se fazer em 30 meses, a gente dá uma segurança.  
Para as empresas de que o contrato terá uma longevidade maior, mas a gente se prepara para que eles durem. É 10 anos, então possivelmente mais 3 outras renovações. Tá nas contratações que a gente faz é complexas. Normalmente a gente tem utilizado esse padrão de 30.  
Então como esse é um sistema integrado, então é nessa intenção, então de 30 meses para ser atrativo também para que as empresas participem EE se sintam mais seguras no tempo desse desse contato.  
Tá?  
É sobre as tags é eu que fiquei com uma dúvida, se a sua sugestão é Gabriele, a sua Gabriele sobre 2, não acho que é Cristiane.  
Sobre 2 tags é porque seria uma redundância ou porque uma seria para um serviço e outra seria para outro serviço.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 27:19  
É? Seriam 2 tags, uma para cada serviço, uma para abastecimento e a outra para o pedágio.

 **Andre Luis Lima Carmo** 27:26  
Tá, e existe alguma tag que poderia juntar os 2? Os 2 serviços numa só ou não?

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 27:37  
Hoje na Prime, não.

 **Andre Luis Lima Carmo** 27:40  
E a ideia sua seria assim fornecer OOA tag da própria Prime. Então, e a outra de pedaço?

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 27:48  
Isso.

 **Andre Luis Lima Carmo** 27:50  
Tá, entendi.  
Acho que é isso também. Acho. A Gabriele tinha algumas dúvidas sobre transporte, né? Então a gente apresentou uma, é uma quantidade e um valor é ficou com alguma dúvida em relação a isso, sobre essa nossa necessidade de fazer os transporte do da.  
Dos veículos?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 28:13  
Eu acho que AA dúvida mais era em relação a esse valor mesmo, como seria dividido pelas unidades ou os locais, mas a forma que foi respondida já foi esclarecido já.

 **Andre Luis Lima Carmo** 28:22  
Tá bom, obrigado, então, viu?

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 28:24  
Eu que agradeço.

 **Andre Luis Lima Carmo** 28:25  
Pode dar seguimento aí, Danilo, por favor.

 **Danilo de Albuquerque** 28:28  
Correto? É senhor Guilherme de Oliveira e senhor André André Aguirre, da tique de soluções senhores, têm ao mesmo tempo tá? 10 minutos podem se manifestar.

 **OLIVEIRA Guilherme** 28:44  
Boa tarde, pessoal, me ouvem? Guilherme Oliveira aqui da ticket?  
Perfeito, bom, pessoal, acho que assim a maioria das dúvidas, né? As principais aí as colegas da da empresa concorrente fizeram, tiraram as dúvidas. A ticket vai fazer algumas menções no formulário que foi disponibilizado pelo William, né? Para que a gente possa formalizar essas sugestões.

 **Danilo de Albuquerque** 28:49  
Possui?

 **William Enio Guedes Fabricio** 28:50  
Perfeito.

 **OLIVEIRA Guilherme** 29:07  
E também algumas algumas alterações, se possível, mas ainda tem. Ainda restou alguns pontos que eu gostaria de ver com vocês. Primeiro é o critério de julgamento. Será como foi nas licitações passadas em relação a menor taxa ou isso tem algum diferencial nesse momento que a gente sabe hoje o mercado, ele vem evoluindo.  
Taxas, né, digamos bem, negativas, digamos assim. E a gente queria saber se vocês estão pensando em outro modelo sobre isso. Enfim, algo nesse sentido.  
Não sei se ficou claro, né, que?

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 29:47  
Quer falar William, sobre essa essa parte?

 **Danilo de Albuquerque** 29:47  
Início.

 **William Enio Guedes Fabricio** 29:49  
Não, não, eu deixo a vocês da da coordenação em licitação e contratos.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 29:53  
No nosso entendimento, aqui a gente vai continuar com a questão das taxas, até porque são esses serviços da mesma forma da manutenção ou do que os senhores, em tese, buscariam no mercado para para a questão dos transporte veiculares, por exemplo. Então, diante daquilo ali, a gente entende que a empresa cuida de alguma alguma.  
Atividade precípua que ela, em tese, não tem caminhões para fazer transporte de veículos, né? E os senhores vão buscar as parcerias, né? E diante disso daí, os senhores fazem os acordos, né? Vão apresentar esses orçamentos para a administração da mesma forma das peças e ali tem as taxas de administração dos senhores, então a gente entende.  
Até esse momento de que a taxa de administração continua sendo uma forma plausível dessa contratação.

 **OLIVEIRA Guilherme** 30:39  
Perfeito, entendido. Outra questão que eu vou fazer, a menção a talvez tirar dúvida é em relação à questão aí da tag que a gente vem falando, né? A tag, que vai atender ORFI de tanto para abastecimento quanto para pedágio. Digamos, né, que alguma empresa não tenha, por exemplo, a tag.  
Pra pedágio, ela pode terceirizar esse serviço? Ela poderá, isso é? Será permitido se chegar a pensar nisso.

 **William Enio Guedes Fabricio** 31:06  
Sim, é uma. É uma possibilidade de subcontratação, né?

 **OLIVEIRA Guilherme** 31:09  
Perfeito, então vai ser permitido a subcontratação.

 **William Enio Guedes Fabricio** 31:10  
Se não, nunca.  
Pode foi. Eu imagino que esse inclusive, foi o motivo do questionamento da Cristiane. É exatamente por conta da questão do fornecimento de 2 tags, né? Sendo uma tag pro, serviço de abastecimento e uma tag pro, gerenciamento de frota pro pro, pra questão do pedágio.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 31:13  
É?

 **OLIVEIRA Guilherme** 31:25  
Sim.

 **William Enio Guedes Fabricio** 31:28  
Não, não há nenhuma limitação a priori, a respeito dessa subcontratação, não. Débora pode complementar.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 31:35  
Que a gente entendeu Guilherme, que nesse modelo a gente está otimizando várias vários serviços de gestão de frota, né? E esse da tag, por exemplo, é o valor dele. É tão ínfimo perto da da contratação.  
Né? Do do estimado aí de 170000000 que a gente achou isso muito tranquilo assim, tá? Então, a gente quer ouvir vocês, mas a gente entendeu que é assim, admitir uma subcontratação dessa. Não, com certeza eu não tenho 1% aí do valor estimado.

 **OLIVEIRA Guilherme** 32:13  
Perfeito, compreendido por último, só, claro. A gente sabe que ainda está em fase, né? De audiência pública e elaboração. Mas vocês possuem alguma estimativa de prazo? Ou né, que pretende que isso ocorra? A gente sabe que essa é uma das grandes dúvidas sempre, né, para a gente saber sobre AO lançamento de.  
De fato, o que que vocês imaginam ou tem alguma previsão? Assim mais mais próxima aí para nos dizer.

 **William Enio Guedes Fabricio** 32:40  
Você. Você viu que você perguntou todo mundo deu riso, né? A Débora, no começo da apresentação, ela já começou a falar da situação periclitante que está no nosso contrato. Então, se você perguntar do desejo é pra ontem acabando essa audiência, a gente ansioso pelos apontamentos que vocês vão fazer.

 **OLIVEIRA Guilherme** 32:43  
Ouvi.  
Sim.

 **William Enio Guedes Fabricio** 32:58  
Para instruir a documentação internamente a gente trabalhar o quanto antes os meus chefes. A Débora e o doutor André Luiz, eles queriam que eu apresentasse RP para eles já em setembro. Olha, você viu a agonia que está então a audiência não é algo.  
É, olha, vamos ver e vamos pensar, gastar anos, não. A gente tá com muita urgência nessa contratação. Isso deve acontecer o quanto antes. Eu digo nos próximos meses, acabando a audiência, recebendo a documentação e instruindo processo para mandar para a Gio, para contratar.  
É urgente.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 33:31  
Nós temos 11 pressa. Guilherme, não só pela nossa unidade gestora, a gente tem várias outras na mesma situação nossa e hoje é você falar para AA área fim, né?  
Que ele não tem saldo pra pra manutenção da viatura é, nós somos apedrejados aqui. Essa é a. Esse é o termo correto, sabe? Falar que tá faltando combustível e manutenção de viatura na polícia federal.  
É pra gente, é muito ruim, tá? Então pra nós aqui da logística, isso é muito ruim. Então assim a gente tem pressa realmente nessa contratação. Tá pela situação que nós estamos hoje em relação a vários contratos, de esgotamento dos contratos.

 **OLIVEIRA Guilherme** 34:19  
Não perfeito ficou compreendido.

 **Danielle Trindade de Souza** 34:25  
Eu só queria fazer uma sugestão, é William, e aí, se você me permite a gente estabelecer um prazo, né? Para as empresas nos retornarem, né? Com essas sugestões justamente em função da nossa urgência é, e se as empresas concordarem, né que a gente tem um prazo de uma semana para que eles se manifestem e encaminhem essas sugestões para a gente.

 **Danilo de Albuquerque** 34:25  
Danielle.

 **Danielle Trindade de Souza** 34:44  
Da gente conseguir começar a trabalhar o cronograma, as empresas estão de acordo, pode falar.

 **William Enio Guedes Fabricio** 34:47  
Eu estava.  
Daniela, eu tava, acabei de mandar aqui no. No chat, o endereço de e-mail e eu IA sugerir se as empresas concordassem em um prazo de 5 dias úteis, o que dá semana que vem vulgarmente uma semana também, né?

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 35:03  
Posso aproveitar o gancho aqui. Eu gostaria de fazer uma pergunta para as empresas nesse sentido, os senhores entendem que o que seria um prazo para vocês olharem esse formulário? E responder, tá, porque se a gente se conseguir enxugar esse tempo para nós é até mais interessante. Seria possível em 2 dias úteis, em 3, o que que os senhores entendem como um tempo legal para responder?

 **William Enio Guedes Fabricio** 35:16  
Melhor.

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 35:22  
Sobre isso?

 **OLIVEIRA Guilherme** 35:26  
Minha sugestão é manter os 5 dias úteis que o William sugeriu e a gente já vai claro providenciar o quanto antes se possível. Antes a gente envia mais, pelo menos os 5 dias úteis.

 **Danilo de Albuquerque** 35:38  
Senhora, Cristiane e Gabriele alguma?  
Informação.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 35:42  
É, eu entendo, da mesma forma que o Guilherme disse, acho que os 5 dias úteis seria um tempo suficiente e caso a gente consiga, né responder, a gente envia antes.

 **William Enio Guedes Fabricio** 35:51  
Então, o prazo erictório na próxima segunda-feira, dia 8, não é isso?

 **Vinicius Tessinari de Carvalho** 35:59  
É 8 sexta.

 **William Enio Guedes Fabricio** 36:00  
Dia perdão, dia 11, dia 11, dia 11 me desculpe, dia 11 de agosto é o prazo final para o envio das colaborações. Seria isso, certo, Dani?

 **OLIVEIRA Guilherme** 36:06  
Perfeito.

 **Danilo de Albuquerque** 36:09  
Ferrari.  
Correto, alguém alguém gostaria de fazer mais algum apontamento, alguma consideração?  
Certo?

 **OLIVEIRA Guilherme** 36:25  
Nós da ticket. Agradecemos Danilo. Obrigado.

 **Danilo de Albuquerque** 36:29  
Nada, doutor André.

 **Andre Luis Lima Carmo** 36:35  
11 questão aí, se você já consegue adiantar algum ponto daquilo que vocês analisaram, que vocês acham controverso ou que é algum ponto que merece destaque desse planejamento que nós estamos fazendo é concluir só as empresas.

 **OLIVEIRA Guilherme** 36:53  
Da parte da ticket André, nesse momento não, no caso, a gente verifica alguma coisa. A gente também vai mencionar assim no formulário, mas nesse momento não.

 **William Enio Guedes Fabricio** 37:05  
Ou seja, em linhas gerais, se a contratação saísse com os moldes como está hoje, não é um impeditivo para que ambas participem dessa licitação, então.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 37:16  
É, eu também entendo que no momento não teria nenhum apontamento nesse sentido. Daria para seguir em frente.

 **Andre Luis Lima Carmo** 37:23  
Uma outra, uma outra questão, vocês já fizeram algum contrato nesses moldes de um sistema integrado que envolveu esses serviços? Um outro órgão.  
Ou com outra empresa?

 **OLIVEIRA Guilherme** 37:41  
Nesse formato, ainda não.

 **Andre Luis Lima Carmo** 37:43  
Ok?  
Por parte da Prime?

 **Danilo de Albuquerque** 37:54  
Senhora, Cristiane e Gabriele.

 **Gabriele Adriane Tavares Araujo** 37:57  
Ah, nesse formato a gente já tem sim.

 **Cristiane Rodrigues Duarte** 37:58  
Eu sei lá.

 **Andre Luis Lima Carmo** 38:00  
Ok?  
Então, é já antecipando meus agradecimentos aí pela participação todos.  
Danilo.

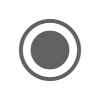
 **Danilo de Albuquerque** 38:11  
Certo, pessoal, agradecemos a participação de todos, só consolidando a informação. O que o William passou no chat, o arquivo e a gravação dessa audiência, ela, eles serão disponibilizados lá No No portal da polícia federal, no portal da audiência, tá?  
Boa, mandei o link também no chat, então agradecemos mais uma vez a participação de todos as contribuições aqui registradas serão analisadas. Serão enviadas, poderão fazer parte dos estudos técnicos preliminares e dos documentos atinentes ao planejamento.  
Ressaltando também que esse espaço fortalece a construção coletiva e a transparência e com isso, nós encerramos essa audiência pública agradecendo novamente a presença de todos. Continuamos à disposição para o diálogo. Boa tarde e muito obrigado a todos.

 **OLIVEIRA Guilherme** 38:59  
Muito obrigado. Boa tarde.

 **Deborah Rodrigues Afonseca** 39:00  
Muito obrigada.

 **Uellington Bonaparte Roques Cortes** 39:03  
Boa tarde.

 **William Enio Guedes Fabricio** 39:03  
Obrigado, boa tarde.

 **Danilo de Albuquerque** parou a transcrição